

RĂSPUNS SOLICITARE DE CLARIFICARE

înregistrată cu numărul 123 din 29.12.2022

Societatea SIMCOR VAR SA cu datele de identificare proiect:

Denumire proiect	Sistem de monitorizare si contorizare avansată pentru reducerea consumurilor energetice la S.C. SIMCOR VAR SA
Cod SMIS 2014+	148850
Contract de finanțare	Nr. 1189 din 17.03.2022
Sursa de finanțare	Programul Operațional Infrastructura-Mare 2014-2020 / Axa prioritară 6 Promovarea energiei curate și eficienței energetice în vederea susținerii unei economii cu emisii scăzute de carbon / Obiectivul specific 6.2: Reducerea

Pentru procedura de achiziții „ Sistem de monitorizare si contorizare avansată pentru reducerea consumurilor energetice la S.C. SIMCOR VAR SA”, SMIS 2014+148850, publicat pe Fonduri-UE.ro/20.12.2022.

Răspundem punctual solicitării de clarificare primită în decursul zilei de 29.12.2022 pe adresa de e-mail Mihai.Sorescu@macon.ro. Clarificare înregistrată în cadrul companiei cu numărul 123 din 29.12.2022.

Astfel, prezentăm următoarele:

Solicitarea de clarificare:

1. Referitor la capacitatea profesionala solicitata in documentatie: “Ofertantul trebuie sa demonstreze ca a executat in ultimii 4 ani minimum trei contracte de furnizare, montare si instalare sistem inteligent de monitorizare a consumurilor energetice, in valoare de cel puțin 700.000 Lei fără TVA fiecare.”

Va rugam sa acceptati alternativ urmatoarea varianta: Ofertantul trebuie sa demonstreze ca a executat in ultimii 4 ani minimum trei contracte de furnizare, montare si instalare sistem inteligent de monitorizare a consumurilor energetice, iar valoarea insumata totala a acestor contracte sa fie cel puțin egala cu: numar contracte x 700.000 lei fără TVA.

RĂSPUNS SIMCOR VAR SA:

Modificarea solicitată nu este justificată. Considerăm îndeplinirea criteriului – experiență anterioară – prin prezentarea a minimum trei contracte de furnizare, montare și instalare sistem inteligent de monitorizare a consumurilor energetice, în valoare de cel puțin 700.000 Lei fără TVA fiecare este justificată și nu îngrădește dreptul ofertantului de a dovedi îndeplinirea cerințelor menționate prin orice tip de mijloace verificabile. Pe de altă parte, considerăm solicitarea dvs similară celei propuse de beneficiar, dar nu e relevant impunerea unui nr. mai mare de contracte pentru a dovedi experiența necesară. Astfel, rămâne condiția solicitată inițial valabilă, iar documentul – Caiet de sarcini nu se actualizează.

Solicitarea de clarificare:

2. *Elementul principal de departajare al ofertelor este “Competitivitatea din punct de vedere tehnic a ofertei”*

Intrucat, acest criteriu are o pondere de 70% din totalul punctajului, în aplicarea principiului transparenței, va rugăm să acceptați explicitarea și detalierea criteriilor precum și a punctajelor acordate la următorii itemi de evaluare :

- 1.2 Calitatea echipamentelor oferite
- 1.4. Calitatea programului de instruire propus
- 1.6. Nivelul de accesibilitate (user friendly) al aplicației software oferite.
- 1.7. Cantitatea și calitatea informațiilor furnizate în cadrul propunerii tehnice.

RĂSPUNS SIMCOR VAR SA:

În cele ce urmează vom explica criteriile privind competitivitatea din punct de vedere tehnic pentru cele solicitate:

Pentru toate cele 4 puncte de mai jos, beneficiarul, SIMCOR VAR SA, prin comisia de evaluare va compara ofertele primite prin raportarea la cerințele tehnice care se regăsesc în cadrul documentației depuse la solicitarea de oferte.

- 1.2 Calitatea echipamentelor oferitate

Calitatea echipamentelor oferitate va fi analizată tehnic de către comisia de evaluare pe baza formularelor completate, dar și a ofertei tehnice transimă. În cadrul documentației există Formularul nr. 6. TABEL COMPARATIV PRIVIND CARACTERISTICILE TEHNICE MINIME, unde fiecare ofertant va trebui să completeze valorile oferitate în paralele cu valorile solicitate. Calitatea echipamentelor va fi dovedită prin respectarea caracteristicilor minime solicitate și prezentarea celor oferitate, prin prezentarea avantajelor acestora. Calitatea este proporțională cu performanțele echipamentelor și superioritatea acestora din punct de vedere tehnic și caracteristicilor mai performante.

Fiecare tabel va fi analizat de comisie și calitatea acestora va fi dovedită de caracteristicile oferitate. Ofertele trebuie întocmite după verificarea tuturor condițiilor solicitate de beneficiar în caietul de sarcini, documentația depusă la proiect, dar și formularele aferente.

- 1.4. Calitatea programului de instruire propus

Calitatea programului de instruire propus va fi analizată de comisia de evaluare a ofertelor pe baza descrierii realizate de fiecare ofertant în parte. Aceste informații trebuie obligatoriu să se regăsească în oferta tehnică aferentă.

Astfel, pentru a dovedi că ofertantul îndeplinește această condiție, trebuie să țină cont de:

Instruirea va acoperi următoarea programă:

- Prezentarea echipamentului, mod de funcționare, selectare;
- Tehnici de programare la nivel de utilizator;
- Întreținere și reparații;
- Descrierea sistemului;

Instruirea se va face pentru personalul de operare.

Instruire personal beneficiar (achizitor): 9 luni de la data lansării comenzii, la adresa locației de implementare.

Se consideră un program calitativ, acel program care respectă solicitările de mai sus și sunt descrise în ofertă cât mai multe beneficii pentru beneficiar, ex. nr. de ore, tipurile de reparații acoperite, documentația oferită suport pentru instruire etc.

- 1.6. Nivelul de accesibilitate (user friendly) al aplicației software oferite.

Specificațiile tehnice care trebuie îndeplinite pentru a prezenta o ofertă calitativă din punct de vedere al nivelului de accesibilitate al aplicației software oferite se regăsește în Formularele 6 aferent prezentei solicitări de oferte.

Printre exemplele de caracteristici care vă ajută să realizați oferta din cadrul documentației sunt:

- platforma software scalabila (extindere numai r puncte consum și tip purta tori sarcina);
- aplicatia software vizeaza un termen de valabilitate de minim 8 ani de la punerea in functiune. Pe perioada furnizarii serviciului se va asigura stocarea datelor în cloud cu protectie împotriva pierderilor de date, utilizand servere de back-up. De asemenea toate upgrade-urile aparute post implementare solutie monitorizare, nu vor presupune costuri suplimentare, iar service-ul online va fi gratuit pe perioada de valabilitate garantie si asistenta tehnica oferite.
- arhitectura aplicației este descrisă în cadrul documentației
- platforma software va permite realizarea de contori virtuali, organizati per centre cost/tehnologie, etc, pentru exportul de rapoarte care sa ajute la gestiunea energiei electrice, dar nu numai;
- sistemul de licențiere al produsului software de management energetic trebuie sa fie modular și sa se raporteze la tipul de echipamente integrate, tipul de utilizatori și funcționalități, cu scopul de a optimiza costurile de dezvoltare, daca va fi cazul post proiect dezvoltat prin axa POIM 6.2;
- de asemenea produsul software, va permite definirea de consumatori virtuali, centre de cost, etc. printr-un modulul dedicat și implicit generarea de rapoarte, astfel consumurile și costurile aferente se vor putea defalca per elemente direct productive, auxiliare, administrative, etc.
- utilizatorii se vor conecta la aplicație în baza unui nume de utilizator și o parola setata, de pe orice statie de lucru cu acces la internet, cu ajutorul unui motor de cautare “browser” uzual. De asemenea aplicația va oferi posibilitatea de a crea un numar nelimitat de utilizatori care sa își configureze propriile widget-uri, rapoarte, etc, si care sa se poata conecta simultan la aplicatia de monitorizare si contorizare avansata.

Preciză că nivelul de accesibilitate și modalitatea prin care aplicația este construită în cel mai prietenos mod, rămâne la latitudinea operatorului economic care ofertează, în funcție de descriere se va analiza dacă aceasta este mai ușor de utilizat de o altă aplicație, prin compararea avantajelor tehnice. Astfel, acest criteriu este atins, iar o aplicație este user friendly când este ușor de învățat, ușor de înțeles, practică, comprehensivă, conectarea să se realizeze ușor.

- 1.7. Cantitatea și calitatea informațiilor furnizate în cadrul propunerii tehnice.

Oferta trebuie să fie completă, cu toate informațiile solicitate, toate formularele completate și toate caracteristicile tehnice detaliate în funcție de fișele tehnice ale echipamentelor.

Menționăm că spre exemplu, doi ofertanți pot primi max. punctaj la același criteriu în cazul în care criteriul de departajare este îndeplinit de amândoi. Se vor analiza toate criteriile tehnice de departajare pentru a avea un punctaj final. Precizăm că în cazul în care unele informații nu corespund din ofertă și restul formularelor, se pot solicita clarificări pentru ca echipa din cadrul societății beneficiarului să poată analiza documentația completă și a realiza nota de atribuire corespunzător.

Cât privește modalitatea de acordare a punctajelor, acestea au fost explicate în cadrul documentației după cum urmează:

Punctajul se va acorda în funcție de măsura în care propunerea din ofertă corespunde necesităților beneficiarului, notele acordate urmând a avea următoarea semnificație:

5– excelent, 4 – foarte bine, 3 – bine, 2 – satisfăcător, 1 – nesatisfăcător.

Punctajul final reprezintă media ponderată a punctajelor acordate pentru fiecare din cele 7 criterii de mai sus, având în vedere următoarele ponderi:

1.2. Calitatea echipamentelor ofertate - 3p;

1.4. Calitatea programului de instruire propus - 2p;

1.6. Nivelul de accesibilitate (user friendly) al aplicației software ofertate – 1p;

1.7. Cantitatea și calitatea informațiilor furnizate în cadrul propunerii tehnice - 0,5p;

În vederea evaluării ofertelor pe baza acestui element de departajare, punctajul se va acorda după cum urmează:

- Pentru cel mai mare punctaj obținut pe baza grilei, se va acorda punctajul maxim alocat factorului de evaluare - 70 puncte;

- Pentru celelalte punctaje obținute, punctajul se va calcula proporțional, în baza următoarelor formule:

$P1(n) = [PG(n) / PG(max)] \times 70$ unde

$P1(n)$ = punctajul pentru elementul de departajare referitor la competitivitatea din punct de vedere tehnic a ofertei;

$PG(n)$ = punctajul obținut de către ofertant;

SIMCOR VAR SA
Sediul social: Sat Cristur, Sos. Hunedoarei 1-3 CAM. 03,
Hunedoara
CUI RO 13532689, Nr. înmatriculare: J20/579/2009

SIMCOR VAR
DE NEÎNLOCUIT

PG (max) = punctajul maxim obținut.

Având în vedere natura solicitării de clarificare și faptul că nu se aduce modificări asupra documentelor inițiale depuse pentru ofertare, termenul de depunere al ofertelor nu se prelungește.

În speranța că acest răspuns este concludent, vă dorim succes!

Cu simță,

Nume persoană contact: **Mihai Sorescu**

E-mail: Mihai.Sorescu@macon.ro