



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi impreuna”



Instrumente Structurale
2014-2020

SPECIFICATII TEHNICE

BENEFICIAR: PLASTIFLEX S.R.L.
PROIECT: MARKETPLACE PENTRU DIGITALIZAREA IMM-urilor
COD SMIS: 143458
CTR. FINANTARE: 15/221_ap3/06.08.2021

DENUMIRE ACHIZITIE: „Achizitia de cunostinte tehnice si cercetari contractuale pentru realizarea activitatilor de cercetare industriala si dezvoltare experimentală din cadrul proiectului”

TIP CONTRACT: Prestari servicii
PROCEDURA ACHIZITIE: Procedura competitiva conform Ordinului nr. 1284 din 2016

INFORMATII GENERALE:

Persoana de contact: Mihai Catalin Stoica - Administrator
Telefon: 0745.535.228
e-mail: proiecte@plastiflex.ro
Adresa sediu social: Comuna Chiajna, Sat Dudu, Str. Rezervelor, Nr. 54, Bloc 1, Etaj 5, Ap. 102, Judet Ilfov
Adresa depunere oferte: Sat Bujoreni, Comuna Bujoreni, Nr. 135, Judet Valcea
Valoarea estimata a contractului: 526.500,00 lei fara TVA



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi impreuna”



Instrumente Structurale
2014-2020

INTRODUCERE

A. INFORMATII DESPRE BENEFICIAR

PLASTIFLEX S.R.L., cu sediul social in Comuna Chiajna, Sat Dudu, Str. Rezervelor, Nr. 54, Bloc 1, Etaj 5, Ap. 102, Judet Ilfov, avand Cod Unic de Identificare RO25913830 si numar de ordine in Registrul Comertului J23/4959/2016.

B. OBIECTIVELE PROIECTULUI

Obiectivul general al proiectului il reprezinta sustinerea inovarii, diversificarea si cresterea productivitatii S.C. PLASTIFLEX S.R.L. prin realizarea unei platforme informatice inovative MARKETPLACE pentru crearea, personalizarea si administrarea produselor producatorilor romani intr-un cadru comercial prietenos de tip magazin online.

Platforma dezvoltata va permite utilizatorilor din toate sferile de activitate, interesati de comercializarea unor marfuri/produse/servicii in mediul online sa isi creeze propriile magazine virtuale, urmand o serie de pasi expliciti, facili si intuitivi, ca raspuns la tendinta actuala de relocare a comertului fizic in mediul online.

C. BENEFICII ANTICIPATE DE BENEFICIAR

Prin indeplinirea obiectivului general al proiectului, aflat in concordanta cu Programul Operational Competitivitate 2014-2020, Axa prioritara 2, Obiectivul specific 2.2, Prioritatea de investitii 2b, actiunea 2.2.1 "Sprijinirea cresterii valorii adaugate generate de sectorul TIC si a inovarii in domeniu prin dezvoltarea de clustere", S.C. PLASTIFLEX S.R.L. isi va dezvolta capacitatea si infrastructura de cercetare-dezvoltare-inovare si va beneficia de suportul necesar pentru dezvoltarea unor servicii noi, inovative, in domeniul comertului electronic, prin care va contribui la cresterea calitatii si diversificarea ofertei de servicii a companiei pe piata sistemelor informatice cat si la cresterea competitivitatii si diversificarea serviciilor companiilor ce fac parte din Clusterul „Internet of Things”. PLASTIFLEX S.R.L. este membru aderent al acestui cluster, care are ca obiectiv principal cresterea competitivitatii economice in domeniul tehnologiei informatiei si comunicatiilor si cresterea capacitatii institutionale de implementare a politicilor europene, inclusiv utilizarea eficienta a fondurilor rambursabile si nerambursabile in domeniul TIC.

D. CARACTERUL INOVATIV AL PROIECTULUI

Prin implementarea proiectului se urmareste:

- ✓ Realizarea unui platforme MARKETPLACE care sa faciliteze accesul IMM-urilor la piata nationala si internationala fara consum de resurse. Comisioanele pot fi inregistrate si dupa realizarea tranzactiilor
- ✓ Patrunderea pe piata cu un produs inovativ, configurabil, scalabil si modular avand o putere mare de procesare a datelor introduse in platforma, cu o valoare adaugata mare, asigurata de nivelul ridicat de personalizare si de complexitatea arhitecturii produsului.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi impreuna”



Instrumente Structurale
2014-2020

Caracterul inovativ este reprezentat de urmatoarele elemente:

Accesul clientilor la o platforma de distributie functionala MARKETPLACE (deja testata de catre jucatori importanti din piata) inainte de lansarea pe piata a produselor proprii aduce numeroase avantaje.

- ✓ Experienta pe fluxul logistic acopera zonele sensibile din de livrare, instrumente de plata si asigurari de transport este grantata prin scenariile construite si contractele incheiate de solicitant.
- ✓ Experienta pe zona de promovare in zona de digitalizare a comertului electronic aduce economii importante la bugetul de promovare al IMM-urilor
- ✓ Managementul si analiza bazelor de date cu tehnologii care au in componenta module de Artificial Intelligence vor genera rapoarte importante in baza carora IMM-urile isi vor realiza prognoze de productie, eliminand astfel rsicul stocurilor.
- ✓ Eliminarea entitatilor de intermediere a comertului traditional si eleiminarea supracomisionarii
- ✓ Realizarea scenariilor de A/B testing pe esantioane diferite de clienti se poate realiza cu usurinta in platforma
- ✓ Analiza de oportunitate, poate sa ajute producatorii sa isi diversifice productia realizand scenarii de aprovizionare, productie si vanzare.

Accesul clientilor la o platforma de vanzarea MARKETPLACE ce poate fi configurata in vederea testarii si vanzarii produselor, este foarte importanta si utila pentru dezvoltatorii de spatii de vanzare online pentru ca pot simula diverse scenarii de performanta a vanzarilor pentru adaptarea caracterisiticilor produselor din punct de vedere imagine astfel incat sa optimizeze procesul de productie.

De exemplu : Un producator de USI care doreste sa isi lanseze produsul pe piata prin intermediul PLATFORMEI MARKETPLACE va putea sa acceseze informatii cu privire la alti producatori din domeniul sau de activitate obtinand informatii despre :

- ✓ Feedbackul clientului cu privire la produse asemanatoare
- ✓ Preferinte de compozitie produs
- ✓ Preferinte de culori produs
- ✓ Modalitati de plata preferate
- ✓ Modalitati de livrare preferate
- ✓ Termene de livrare
- ✓ Termene de garantie
- ✓ Modalitati de ambalare
- ✓ Modalitati de abordare spre vanzare
- ✓ Modalitati de prezentare a produsului din punct de vedere vizual
- ✓ Mesaje la care clientul raspunde
- ✓ Piete pe care se vand produsele mai bine
- ✓ Perioada propice de vanzare

In urma analizei de oportunitate producatorul poate sa decida cu cata materie prima sa se incarce pe stoc, cand sa realizeze procesul de achizitie si productie si cand este cel mai bine sa lanseze produsul pe piata.



“Competitivi impreuna”

I. OBIECTUL CONTRACTULUI

„Achiziția de cunoștințe tehnice și cercetări contractuale pentru realizarea activităților de cercetare industrială și dezvoltare experimentală din cadrul proiectului” pentru proiectul „MARKETPLACE PENTRU DIGITALIZAREA IMM-urilor”.

II. VALOAREA ESTIMATĂ A CONTRACTULUI este de **526.500,00** fara TVA defalcata astfel :

Serviciu	Valoare fara TVA, lei
Cercetare contractuala privind integrarea A.I. in cadrul platformei dezvoltate	259.000,00
Cunostinte tehnice privind implementarea si aplicarea normelor GDPR in cadrul platformei realizate.	89.500,00
Cunostinte tehnice privind modul de alocare automata a resurselor hardware in functie de necesarul de incarcare al platformei realizate	178.000,00

Nota:

Valorile produselor și serviciilor menționate mai sus sunt orientative.

III. LEGISLATIA APLICABILA

Procedura competitiva conform Ordinului nr. 1284 din 2016 privind aprobarea *Procedurii competitive aplicabile solicitanților/beneficiarilor privați pentru atribuirea contractelor de furnizare, servicii sau lucrări finanțate din fonduri europene* europene și ale Ghidului Solicitantului aferent apelului de proiecte nr. 2 din cadrul Programului Operational Competitivitate, Axa prioritară 2 - Tehnologia Informatiei și Comunicatiilor (TIC) pentru o economie digitală competitivă, Prioritatea de investiții 2b - Dezvoltarea produselor și serviciilor TIC, a comerțului electronic și a cererii de TIC, Obiectiv Specific OS 2.2 - Creșterea contribuției sectorului TIC pentru competitivitatea economică, Acțiunea 2.2.1 - Sprijinirea creșterii valorii adăugate generate de sectorul TIC și a inovării în domeniu prin dezvoltarea de clustere.

IV. DOCUMENTE DE CALIFICARE SOLICITATE

Pentru a-și demonstra situația personală, Ofertanții trebuie să prezinte o declarație pe propria răspundere din care să rezulte că nu se află într-una din situațiile ce determină excluderea de la prezenta Procedură – **Formularul 9**.

Sunt excluși de la participarea la prezenta Procedură Ofertanții care:

- a) se află în stare de faliment sau fac obiectul unei proceduri de lichidare sau de administrare judiciară, au încheiat concordate judiciare, și-au suspendat activitatea economică sau fac



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

obiectul unei proceduri în urma acestor situații sau se afla în situații similare în urma unei proceduri similare prevăzute de legislația sau de reglementările naționale;

- b) aceștia sau persoanele care au putere de reprezentare, decizie sau control asupra lor au fost condamnați printr-o hotărâre cu valoare de *res judicata* a unei autorități competente a unui stat membru pentru un delict legat de conduita lor profesională;
- c) au comis în conduita lor profesională greșeli grave, demonstrate prin orice mijloace pe care PLASTIFLEX S.R.L. le poate considera justificate;
- d) aceștia sau persoane cu putere de reprezentare, decizie sau control asupra lor au fost condamnați printr-o hotărâre cu valoare de *res judicata* pentru fraudă, corupție, participare la o organizație criminală, spălare de bani sau participare la orice alte activități ilegale în detrimentul intereselor financiare ale Uniunii.

Literele b) și d) nu se aplică în cazul în care Ofertanții pot demonstra că au fost adoptate măsuri corespunzătoare împotriva persoanelor cu putere de reprezentare, decizie sau control care fac obiectul hotărârii menționate la litera b) sau d).

In cazul unei asocieri, fiecare asociat este obligat să prezinte aceste documente. De asemenea, în cazul în care Ofertanții vor avea subcontractanți/tert sustinator/i, fiecare dintre aceștia trebuie să își demonstreze situația personală prin prezentarea declarației pe propria răspundere din care să rezulte că nu se afla într-una din situațiile ce determină excluderea de la prezenta procedură.

Cerințe referitoare la capacitatea de exercitare a activității profesionale

Ofertanții trebuie să demonstreze că sunt autorizați, conform prevederilor legislative din țara de origine, să execute lucrările/presteze serviciile/furnizeze produsele ce fac obiectul prezentei Proceduri prin demonstrarea capacității de exercitare a activității profesionale.

Pentru a-și demonstra capacitatea de exercitare a activității profesionale (forma de înregistrare precum și obiectul de activitate), Ofertanții vor prezenta:

- **Certificat constatator** în original sau copie lizibilă certificată “conform cu originalul”) emis de către ONRC (sau altă instituție echivalentă în țara de origine a Ofertantului/Operatorului economic).

Din certificatul constatator sau documentul echivalent trebuie să rezulte obiectul de activitate al respectivului Operator economic, în vederea verificării corepondenței dintre obiectul contractului și codul CAEN/codurile CAEN ale Ofertantului.

Ofertanții nerezidenți vor prezenta documente edificatoare care să dovedească forma de înregistrare ca persoană fizică sau juridică și, după caz, de atestare ori apartenență din punct de vedere profesional, în conformitate cu prevederile din țara în care ofertantul este stabilit.

Documentele vor fi prezentate în original/copie lizibilă certificată “conform cu originalul”, însoțite de traducerea autorizată în limba română, dacă este cazul.

În cazul unei asocieri, fiecare asociat este obligat să prezinte aceste documente.

Informațiile cuprinse în certificatul constatator trebuie să fie reale/actuale la data limită de depunere a Ofertelor.

In cazul unei asocieri/ subcontractari, fiecare operator economic participant la procedura va avea obligația de a demonstra că este autorizat să livreze produsele/ presteze serviciile care fac obiectul prezentului contract pentru partea din contract ce îi revine. Astfel, capacitatea de exercitare a activității profesionale poate fi îndeplinită în mod cumulativ, luând în considerare capacitatea fiecărui operator economic, indiferent de calitatea acestuia în cadrul procedurii (Lider asocieri, Asociat, Subcontractor, Tert sustinator).



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

Cerinte referitoare la evitarea conflictului de interese

Pe parcursul derularii Procedurii competitive deschise, beneficiarul privat are obligatia de a lua toate masurile necesare pentru a evita situatiile de natura sa determine aparitia unui conflict de interese, asa cum sunt acestea definite de art. 13 si 14 din OUG nr. 66/2011, cu modificarile si completarile ulterioare.

Persoanele ce detin functii de decizie in cadrul Beneficiarului in ceea ce priveste organizarea, derularea si finalizarea Procedurii competitive sunt urmatoarele:

MIHAI CATALIN STOICA – Administrator

In acest sens, in conformitate cu articolul 2.4. din Ordinul 1284/2016, Sectiunea a 2-a , Ofertantii au obligatia de a depune in original, ca parte a Ofertei, o declaratie pe propria raspundere din care sa rezulte ca nu a incalcat prevederile referitoare la conflictul de interese – **Formularul 1.**

Daca este cazul, fiecare Asociat/Subcontractor/Tert sustinator este obligat sa prezinte documentul mentionat mai sus.

Cerinte referitoare la indeplinirea obligatiilor cu privire la plata impozitelor, taxelor sau a contributiilor la bugetul general consolidat si bugetul local

Se va prezenta **Formularul 9** - Declaratie privind situatia personala, din care sa reiasa lipsa datoriilor restante cu privire la plata impozitelor, taxelor sau a contributiilor la bugetul general consolidat si bugetul local (buget local, buget de stat, etc.) la momentul depunerii ofertelor.

In cazul unei asocieri, fiecare asociat este obligat sa prezinte aceste documente. In cazul in care Ofertantii vor avea subcontractanti/tert sustinator/i, fiecare dintre acestia trebuie sa isi demonstreze situatia personala prin prezentarea declaratiei pe propria raspundere din care sa rezulte ca nu se afla intr-una din situatiile ce determina excluderea de la prezenta procedura.

Cerinte referitoare la capacitatea economica si financiara a Ofertantilor

Cifra de afaceri medie anuală a Ofertanților în ultimii 3 ani (2019, 2020, 2021) trebuie să fie de minim 1.000.000,00 lei pentru persoanele juridice române sau echivalentul sumei în altă valută pentru persoanele juridice străine. Echivalența leu/valută se calculează potrivit cursului de schimb mediu anual comunicat de BNR și valabil pentru fiecare din anii pentru care se prezintă cifra de afaceri.

Se va prezenta Formular 10 – Declarație privind cifra de afaceri (cifra de afaceri se va completa și prezenta de către ofertant/grupul de asociați, după caz, cu informatiile aferente situației lor), împreună cu bilanțurile aferente.

Cerinte referitoare la capacitatea tehnica si profesionala

Operatorii economici participanți la Procedură trebuie să facă dovada experienței similare, respectiv să dovedească faptul că au prestat în ultimii 3 ani (calculați de la data limită de depunere a ofertelor), la nivelul a maxim 3 contracte, având valoare cumulată de minim 526.000,00 lei (fără TVA), servicii similare celor ce fac obiectul prezentei proceduri. Prin servicii similare se intelege servicii de cercetare si/ sau dezvoltare in domeniul IT&C.

Operatorii economici vor depune Formularul 11 - Declarație privind principalele contracte similare din ultimii 3 ani, însoțit de documente justificative care atestă îndeplinirea cerinței (contracte, procese verbale, recomandări, etc.).



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

În cazul în care ofertantul este un grup de operatori economici, cerința minimă privind experiența similară poate fi îndeplinită cumulativ, iar documentele solicitate vor fi prezentate de către fiecare membru al asocierii

Informații privind asocierea/ subcontractarea

Mai mulți operatori economici au dreptul de a se asocia cu scopul de a depune oferta comună, fără a fi obligați să își legalizeze din punct de vedere formal asocierea. În această situație, se va depune **Formularul 2** - Acord de asociere în vederea participării la procedura de atribuire a contractului de achiziție și **Formularul 3** - Declarație privind partea/partile din contract care sunt îndeplinite de asociați și specializarea acestora, în original.

Parti din contractul de achiziție pot fi îndeplinite de unul sau mai mulți subcontractanți. În această situație, se va depune **Formularul 4** - Declarație privind subcontractanții, în original.

Documentul privind capacitatea de exercitare a activității profesionale se va depune de către toți membrii asocierii.

În cazul unei asocieri, Formularele 2, 3 și 4 vor fi completate doar de către liderul asocierii.

Neprezentarea Formulelor și a documentelor solicitate anterior vor conduce la descalificarea ofertei.

V. MODUL DE ÎNTOCMIRE, PREZENTARE ȘI TRANSMITERE A OFERTELOR

Oferta va fi depusă într-un singur exemplar original. Toate documentele vor fi elaborate în limba română. Documentele în altă limbă pot fi depuse doar însoțite de traducerea în limba română.

Oferta va fi alcătuită din:

- Propunerea tehnică care va fi elaborată astfel încât să rezulte că sunt îndeplinite în totalitate cerințele aferente Specificațiilor tehnice. Propunerea tehnică trebuie să reflecte asumarea de către ofertant a tuturor cerințelor și obligațiilor prevăzute în *Specificațiile tehnice*. Propunerea tehnică se va întocmi într-o manieră organizată, astfel încât procesul de evaluare a ofertelor să permită identificarea facilă a corespondenței informațiilor cuprinse în ofertă cu specificațiile tehnice din prezenta anexă.
- Propunerea financiară care va fi elaborată în conformitate cu Formularul nr. 7 și anexa la formularul nr. 7. Oferta financiară va fi prezentată în lei, cu două zecimale. Perioada de valabilitate a ofertei va fi de minim 90 de zile de la termenul limită de depunere a ofertelor. Ofertele cu valabilitate mai mică decât cea solicitată vor fi respinse.
- Formularele și documentele solicitate prin documentația achiziției.

VI. MODALITATE DE PLATA

Modalitatea de plată va fi următoarea:

Achizitorul se obligă să plătească prețul produselor către Prestator în termen de maxim 60 zile de la emiterea facturii, pentru fiecare comandă plasată.

Facturile se vor emite ulterior semnării proceselor-verbale de recepție dintre Prestator și Achizitor, fără observații.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

VII. LOCUL SI DURATA CONTRACTULUI

Durata contractului este de 8 luni de la semnarea acestuia de către ambele părți.

Contractul poate fi prelungit, doar în cazul în care durata contractului de finanțare va fi prelungită, fără costuri suplimentare.

Termenele maxime de livrare sunt:

maximum **8 luni** de la emiterea comenzilor de către Beneficiar pentru - *Cercetare contractuala privind integrarea A.I. in cadrul platformei dezvoltate*

maximum **8 luni** de la emiterea comenzilor de către Beneficiar pentru - *Cunostinte tehnice privind implementarea si aplicarea normelor GDPR in cadrul platformei realizate*

maximum **8 luni** de la emiterea comenzilor de către Beneficiar pentru - *Cunostinte tehnice privind modul de alocare automata a resurselor hardware in functie de necesarul de incarcare al platformei realizate*

Predările livrabilelor se vor realiza în baza comenzilor ferme emise de către Beneficiar și conform termenelor de finalizare propuse de Ofertant în propunerea tehnică.

Activitățile aferente contractului se vor derula atât la sediul/sediile Prestatorului, cât și la sediul Beneficiarului/Achizitorului, în funcție de specificul acestora.

Locația de implementare a proiectului și de livrare a produselor este: Sat Bujoreni, Comuna Bujoreni, Nr. 135, Județ Valcea.

VIII. CRITERIILE DE ATRIBUIRE SI CRITERIILE DE EVALUARE A OFERTELOR

În vederea respectării principiilor economicității, eficienței și eficacității **PLASTIFLEX S.R.L.** va proceda la analiză comparativă a ofertelor depuse prin raportarea lor la toate cerințele (specificatiile) publicate și va alege oferta care îndeplinește în totalitate cerințele tehnice și prezintă avantaje față de acestea, la un raport calitate/preț competitiv și cu cele mai multe avantaje pentru realizarea scopului proiectului.

Elementele de departajare detaliate mai jos vor fi aplicate doar ofertelor conforme, respectiv acelor oferte care îndeplinesc în totalitate cerințele solicitate prin documentația achiziției.

Oferta câștigătoare va fi cea care va obține cel mai mare punctaj rezultat prin însumarea punctajelor obținute pentru următoarele elemente de departajare:

1. Preț total al ofertei – 60 de puncte (60%);
2. Termenul de predare al livrabilului – 40 de puncte (40%);

Beneficiarul va selecta oferta care îndeplinește cerințele tehnice minime și prezintă avantaje față de acestea, la un raport calitate-preț competitiv.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

Descrierea algoritmului de punctare:

1. Prețul total al ofertei

Pentru avantajul „Preț total al ofertei”, cu o valoare de 60 de puncte din totalul de 100 de puncte și cu o pondere de 60% din totalul avantajelor, se vor acorda punctele după cum urmează:

- Pentru Oferta cu preț total cel mai scăzut care îndeplinește cerințele solicitate – se acordă 60 de puncte
- Pentru restul Ofertelor care îndeplinesc cerințele solicitate, punctajul se va calcula utilizând următoarea formulă:

$P_{pret}(n) = [Pret(min) / Pret(n)] \times 60$, unde:

$P_{pret}(n)$: punctajul obținut pentru „Preț”, de către Oferta care îndeplinește cerințele solicitate aflată sub evaluare;

$Pret(min)$: cel mai scăzut dintre prețurile Ofertelor care îndeplinesc cerințele solicitate;

$Pret(n)$: prețul Ofertei care îndeplinește cerințele solicitate aflată sub evaluare;

60: punctajul maxim acordat pentru Oferta care îndeplinește cerințele solicitate cu prețul cel mai scăzut.

2. Termenul de predare al livrabilului - 40 de puncte

Termenul de predare al livrabilului reprezintă termenul în care ofertantii se obligă să finalizeze serviciile de cercetare-dezvoltare și reprezintă perioada necesară între momentul emiterii comenzii și predarea livrabilului la Beneficiar.

Pentru avantajul „Termen de predare al livrabilului”, cu o valoare de 40 de puncte din totalul de 100 de puncte și cu o pondere de 40% din totalul avantajelor, se vor acorda punctele după cum urmează:

- Pentru Oferta cu termenul de predare al livrabilului cel mai scăzut care îndeplinește cerințele solicitate – se acordă 40 de puncte
- Pentru restul Ofertelor care îndeplinesc cerințele solicitate, punctajul se va calcula utilizând următoarea formulă:

$P_{predare}(n) = [Termen\ de\ predare\ al\ livrabilului\ (min) / Termen\ de\ predare\ al\ livrabilului\ (n)] \times 40$, unde:

$P_{predare}(n)$: punctajul obținut pentru „Termen de predare al livrabilului”, de către Oferta care îndeplinește cerințele solicitate aflată sub evaluare;

$P_{predare}(min)$: cel mai scăzut dintre termenele de predare al livrabilului ale Ofertelor care îndeplinesc cerințele solicitate;

$Termen\ de\ predare\ al\ livrabilului\ (n)$: Termenul de predare al livrabilului al Ofertei care îndeplinește cerințele solicitate aflată în evaluare;

40: punctajul maxim acordat pentru Oferta care îndeplinește cerințele solicitate cu termenul de predare al livrabilului cel mai scăzut.

Oferta care acumulează cel mai mare număr de puncte va fi considerată oferta câștigătoare.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

IX SPECIFICATII TEHNICE SOLICITATE - CUNOSTINTE TEHNICE SI CERCETARI CONTRACTUALE

Cod cerință	Denumire	Specificații minime	Cantitate	Livrabil
C. 1.	Cercetare contractuală privind integrarea A.I. în cadrul platformei dezvoltate	Se vor analiza ultimele noutăți tehnologice în domeniul A.I. Se va analiza modalitatea de integrare a modulelor A.I. în cadrul altor magazine on-line existente și gradul de succes al acestor integrări Se vor analiza algoritmi de predictibilitate pentru recomandările dinamice în funcție de istoric și preferințe clienți Se vor desprinde cel puțin 5 scenarii diferite de testare în cadrul MARKETPLACE-ULUI inovativ Se vor testa scenariile în cadrul platformei realizate	1	1 Raport de cercetare industrială privind integrarea A.I. în cadrul platformei dezvoltate
C. 2	Cercetare contractuală privind implementarea și aplicarea normelor GDPR în cadrul platformei realizate.	Se vor analiza reglementările în domeniu : <ul style="list-style-type: none"> - Politici și proceduri IT și GDPR - Formulare de inventariere date - Note de informare, consimțământ - Registre de evidență cu explicații Se vor realiza procedurile de înscriere ale PLASTIFLEX S.R.L. în cadrul autorităților responsabile Se vor realiza proceduri de lucru în cadrul aplicației Marketplace atât pentru PLASTIFLEX S.R.L. cât și pentru utilizatorii aplicației Se vor analiza eventualele breșe de securitate ale aplicației din punct de vedere GDPR	1	1 Raport privind implementarea și aplicarea normelor GDPR în cadrul platformei realizate



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi impreuna”



Instrumente Structurale
2014-2020

		Se va realiza un audit final dupa realizarea aplicatiei si testarea acesteia pe piata		
C. 3	Cercetare contractuala privind modul de alocare automata a resurselor hardware in functie de necesarul de incarcare al platformei realizate	<p>Se vor studia stadiul actual si tendintele recente in domeniul traficului e-commerce, securitatii informatiei pentru tranzactiile electronice, pentru a realiza corect arhitectura hardware.</p> <p>Se va studia si se vor propune solutii de elaborare a arhitecturii hardware in functie de studiile realizate</p> <p>Se vor studia metodele / procesele necesare pentru trecerea de la metodele traditionale de analiza a datelor si informatiilor pentru afaceri (business intelligence) la metode moderne bazate pe algoritmi de Machine Learning si Artificial Intelligence</p>	1	1 Raport privind modul de alocare automata a resurselor hardware in functie de necesarul de incarcare al platformei realizate.

Data: 14.09.2022

Aprobat,

Mihai Catalin Stoica - Administrator



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

Contract de prestări servicii nr. _____ data _____

1. Partile contractante

1.1 **PLASTIFLEX S.R.L.** cod de identificare fiscala RO25913830, inregistrata la Registrul Comertului sub nr. J23/4959/2016, cu sediul in Sat Dudu, Comuna Chiajna, Strada Rezervelor, Nr. 54, Bloc 1, Etaj 5, Ap. 102, Judet Ilfov, telefon: 0745.535.228, posta electronica: proiecte@plastiflex.ro, reprezentata legal prin Mihai Catalin Stoica, avand functia de Administrator, in calitate de *Achizitor*, pe de o parte, si

1.2 cu sediul, înregistrată la Registrul Comerțului București cu nr., cod fiscal, având contul nr., deschis la, reprezentată legal de, în calitate de Prestator, pe de alta parte.

2. Definitii

2.1 In prezentul contract urmatoorii termeni vor fi interpretati astfel:

- a. Contract - prezentul contract si toate anexele sale;
- b. Achizitor si Prestator - partile contractante, asa cum sunt acestea numite in prezentul contract;
- c. pretul contractului - pretul platibil Prestatorului de catre Achizitor, in baza contractului, pentru indeplinirea integrala si corespunzatoare a tuturor obligatiilor asumate prin contract;
- d. servicii - activitati a caror prestare face obiect al contractului;
- e. produse - echipamentele, masinile, utilajele, piesele de schimb si orice alte bunuri cuprinse in anexa/anexele la prezentul contract si pe care Prestatorul are obligatia de a le furniza aferent serviciilor prestate conform contractului;
- f. forta majora - reprezinta o imprejurare de origine externa, cu caracter extraordinar, absolut imprevizibila si inevitabila, care se afla in afara controlului oricarei parti, care nu se datoreaza greselii sau vinei acestora, si care face imposibila executarea si, respectiv, indeplinirea contractului; sunt considerate asemenea evenimente: razboaie, revolutii, incendii, inundatii sau orice alte catastrofe naturale, restrictii aparute ca urmare a unei carantine, embargou, enumerarea nefiind exhaustiva, ci enuntiativa. Nu este considerat forta majora un eveniment asemenea celor de mai sus care, fara a crea o imposibilitate de executare, face extrem de costisitoare executarea obligatiilor uneia din parti;
- g. zi - zi calendaristica; an - 365 de zile.



“Competitivi împreună”

3. Interpretare

- 3.1 În prezentul contract, cu excepția unei prevederi contrare, cuvintele la forma singular vor include forma de plural și vice versa, acolo unde acest lucru este permis de context.
- 3.2 Termenul “zi” sau “zile” sau orice referire la zile reprezintă zile calendaristice dacă nu se specifică în mod diferit.

Clauze obligatorii

4. Documentele contractului

- 4.1 Documentele contractului sunt:
- a) Anexa nr. 1 - Specificații tehnice;
 - b) Anexa nr. 2 - Oferta Prestatorului;
 - c) Acte adiționale la contract și alte documente, dacă este cazul.

5. Obiectul și prețul contractului

- 5.1 Prestatorul se obligă să presteze Servicii de cunoștințe tehnice și cercetări contractuale în cadrul proiectului “ **MARKETPLACE PENTRU DIGITALIZAREA IMM-urilor**.”
- 5.2 Achizitorul se obligă să plătească Prestatorului prețul convenit pentru îndeplinirea contractului de servicii descrise la art. 5.1 din prezentul contract.
- 5.3 Prețul convenit pentru îndeplinirea contractului, respectiv prețul serviciilor prestate, plătit Prestatorului de către Achizitor, este de lei, la care se adaugă T.V.A. în valoare de lei.

6. Durata contractului

- 6.1 Durata prezentului contract este de 8 luni de la data semnării acestuia de către ambele părți.
- 6.2 Termenul de realizare a fiecăreia dintre obligațiile prevăzute la art. 5.1 este cel specificat în Anexele 1 și 2 la prezentul contract.
- 6.3 Prestatorul va începe prestarea serviciilor, după primirea ordinului de începere a serviciilor.

7. Livrabilele contractului

- 7.1 Livrabilele ce vor fi întocmite de Prestator sunt:
- 1. 1 Raport de cercetare industrială privind integrarea A.I. în cadrul platformei dezvoltate
 - 2. 1 Raport privind implementarea și aplicarea normelor GDPR în cadrul platformei realizate
 - 3. 1 Raport privind modul de alocare automată a resurselor hardware în funcție de necesarul de încărcare al platformei realizate.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

8. Obligatiile principale ale Prestatorului

8.1 Prestatorul se obliga sa presteze serviciile care fac obiectul prezentul contract in perioada / perioadele convenite si in conformitate cu obligatiile asumate.

8.2 Prestatorul se obliga sa presteze serviciile la standardele de calitate si profesionalism impuse de Beneficiar si de rigorile legislatiei in materie aplicabile (daca este cazul).

8.3 Prestatorul se obliga sa despagubeasca Achizitorul impotriva oricaror:

- i. reclamatii si actiuni in justitie, ce rezulta din incalcarea unor drepturi de proprietate intelectuala (brevete, nume, marci inregistrate etc.), legate de echipamentele, materialele, instalatiile sau utilajele folosite pentru sau in legatura cu serviciile prestate, si
- ii. daune-interese, costuri, taxe si cheltuieli de orice natura, aferente, cu exceptia situatiei in care o astfel de incalcare rezulta din respectarea prevederilor contractuale.

9. Obligatiile principale ale Achizitorului

9.1 Achizitorul se obliga sa plateasca pretul convenit in prezentul contract pentru serviciile prestate.

9.2 Achizitorul se obliga sa receptioneze serviciile prestate sau sa emita puncte de vedere fundamentate asupra motivelor de respingere a acestora in termen de maxim 5 zile lucratoare de la predarea livrabililor aferente contractului.

9.3 Achizitorul se obliga sa plateasca pretul catre Prestator in termenul convenit de la emiterea facturii de catre acesta.

10. Sanctiuni pentru neindeplinirea culpabila a obligatiilor

10.1 In cazul in care, din vina sa exclusiva, Prestatorul nu reuseste sa-si execute obligatiile asumate prin contract, atunci Achizitorul are dreptul de a deduce din pretul contractului, penalitati in cuantum de 0,1 % din valoarea prestatilor neindeplinite, pe ziua de intarziere.

10.2 In cazul in care termenele de prestare asumate de catre Ofertantul castigator nu sunt respectate, iar acest fapt atrage după sine aplicarea de corectii financiare de catre Finanțator, retragerea finantarii, sau orice alte prejudicii, acestea vor fi suportate integral de către Ofertantul castigator.

10.3 In cazul in care Achizitorul nu onoreaza facturile in termen de 30 de zile de la expirarea perioadei convenite, atunci acesta are obligatia de a plati, ca penalitati, o suma echivalenta cu de 0,1% pe ziua de intarziere din plata neefectuata, pana la indeplinirea efectiva a obligatiilor.

10.4 Nerespectarea obligatiilor asumate prin prezentul contract de catre una dintre parti, in mod culpabil, da dreptul partii lezate de a considera contractul reziliat de drept / de a cere rezilierea contractului si de a pretinde plata de daune-interese.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi impreuna”



Instrumente Structurale
2014-2020

10.5 Achizitorul isi rezerva dreptul de a denunta unilateral contractul, printr-o notificare scrisa adresata Prestatorului, fara nici o compensatie, daca acesta din urma da faliment, cu conditia ca aceasta denuntare sa nu prejudicieze sau sa afecteze dreptul la actiune sau despagubire pentru Prestator. In acest caz, Prestatorul are dreptul de a pretinde numai plata corespunzatoare pentru partea din contract indeplinita pana la data denuntarii unilaterale a contractului.

Clauze specifice

11. Alte responsabilitati ale Prestatorului

11.1 (1) Prestatorul are obligatia de a executa serviciile prevazute in contract cu profesionalismul si promptitudinea cuvenite angajamentului asumat.

(2) Prestatorul se obliga sa supravegheze prestarea serviciilor, sa asigure resursele umane, materialele, echipamentele si orice alte asemenea, fie de natura provizorie, fie definitiva, cerute de si pentru contract, in masura in care necesitatea asigurarii acestora este prevazuta in contract sau se poate deduce in mod rezonabil din contract.

11.2 Prestatorul este pe deplin responsabil pentru executia serviciilor in conformitate cu graficul de prestare convenit. Totodata, este raspunzator atat de siguranta tuturor operatiunilor si metodelor de prestare utilizate, cat si de calificarea personalului folosit pe toata durata contractului.

12. Alte responsabilitati ale Achizitorului

12.1 Achizitorul se obliga sa puna la dispozitia Prestatorului orice facilitati si/sau informatii pe care Prestatorul le considera necesare pentru indeplinirea contractului.

13. Receptie si verificari

13.1 Achizitorul are dreptul de a verifica modul de prestare a serviciilor pentru a stabili conformitatea lor cu prevederile contractului.

13.2 Verificarile vor fi efectuate de catre Achizitor prin reprezentantii sai imputerniciti, in conformitate cu prevederile din prezentul contract.

13.3 In situatia in care livrabilele transmise de catre Prestator nu sunt conforme, Achizitorul va solicita Prestatorului rectificarea acestora. Termenul de rectificare este de 3 zile lucratoare. Daca si in urma transmiterii de catre Prestator a livrabilelor rectificate, se constata ca acestea sunt neconforme, Achizitorul va avea dreptul de a rezilia contractul fara acordarea nici unui preaviz, fara a plati niciun fel de compensatie si fara nicio alta formalitate

14. Incepere, finalizare, intarzieri, sistare

14.1 (1) Prestatorul are obligatia de a presta serviciile in perioada stabilita prin prezentul contract, fara a aduce atingere standardelor de calitate asumate.

(2) In cazul in care Prestatorul sufera intarzieri si/sau suporta costuri suplimentare, datorate in exclusivitate Achizitorului, partile vor stabili de comun acord:

- a) prelungirea perioadei de prestare a serviciului; si
- b) totalul cheltuielilor aferente, daca este cazul, care se vor adauga la pretul contractului.

14.2 Daca pe parcursul indeplinirii contractului Prestatorul nu respecta termenul de prestare, acesta are obligatia de a notifica acest lucru, in timp util, Achizitorului. Modificarea datei/perioadelor de prestare se face cu acordul partilor, prin act aditional.

14.3 In afara cazului in care Achizitorul este de acord cu o prelungire a termenului de executie, orice intarziere in indeplinirea contractului da dreptul Achizitorului de a solicita penalitati Prestatorului.

14.4 Prezentul contract inceteaza de plin drept, in urmatoarele situatii:

- a) la expirarea duratei de valabilitate;
- b) prestatorul este in faliment;
- c) in caz de forta majora conform art. 16.

14.5 Contractul inceteaza prin reziliere la initiativa Achizitorului fara acordarea nici unui preaviz, fara a plati niciun fel de compensatie si fara nicio alta formalitate atunci cand prestatorul nu-si indeplineste oricare din obligatiile asumate prin contract, dupa ce a fost notificat sa se conformeze acestei obligatii in termen de 3 zile de la data notificarii in scris si nu s-a conformat.

14.6 Rezilierea prezentului contract nu are niciun efect asupra obligatiilor decurgand din executarea acestuia pana la momentul rezilierii.

14.7 In cazul prevazut la art. 14.5 furnizorul are dreptul de a pretinde numai plata corespunzatoare pentru partea din contract indeplinita pana la data rezilierii contractului.

15. Ajustarea pretului contractului

15.1 Pentru serviciile prestate, platile datorate de Achizitor Prestatorului sunt cele stabilite prin prezentul contract.

15.2 Pretul contractului nu se ajusteaza.

16. Forta majora

16.1 Forta majora este constatata de o autoritate competenta.

16.2 Forta majora exonereaza partile contractante de indeplinirea obligatiilor asumate prin prezentul contract, pe toata perioada in care aceasta actioneaza.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

- 16.3 Îndeplinirea contractului va fi suspendată în perioada de acțiune a forței majore, dar fără a prejudicia drepturile ce li se cuveneau părților până la apariția acesteia.
- 16.4 Partea contractantă care invocă forța majoră are obligația de a notifica celeilalte părți, imediat și în mod complet, producerea acesteia și să ia orice măsuri care îi stau la dispoziție în vederea limitării consecințelor.
- 16.5 Partea contractantă care invocă forța majoră are obligația de a notifica celeilalte părți încetarea cauzei acesteia în maximum 15 zile de la încetare.
- 16.6 Dacă forța majoră acționează sau se estimează că va acționa o perioadă mai mare de 6 luni, fiecare parte va avea dreptul să notifice celeilalte părți încetarea de drept a prezentului contract, fără ca vreuna din părți să poată pretinde celeilalte daune-interese.

17. Soluționarea litigiilor

- 17.1 Achizitorul și Prestatorul vor depune toate eforturile pentru a rezolva pe cale amiabilă, prin tratative directe, orice neînțelegere sau dispută care se poate ivi între ei în cadrul sau în legătură cu îndeplinirea contractului.
- 17.2 Dacă, după 15 de zile de la începerea acestor tratative neoficiale, Achizitorul și Prestatorul nu reușesc să rezolve în mod amiabil o divergență contractuală, fiecare poate solicita ca disputa să se soluționeze de către instanțele judecătorești din România.

18. Limba care guvernează contractul

- 18.1 Limba care guvernează contractul este limba română.

19. Comunicări

- 19.1 (1) Orice comunicare între părți, referitoare la îndeplinirea prezentului contract, trebuie să fie transmisă în scris.
- (2) Orice document scris trebuie înregistrat atât în momentul transmiterii, cât și în momentul primirii.
- 19.2 Comunicările între părți se pot face și prin telefon, telegramă, telex, fax sau e-mail cu condiția confirmării în scris a primirii comunicării.

20. Legea aplicabilă contractului

- 20.1 Contractul va fi interpretat conform legilor din România.



UNIUNEA EUROPEANĂ



“Competitivi împreună”



Instrumente Structurale
2014-2020

Partile au inteles sa incheie astazi, prezentul contract in 2 (doua) exemplare, cate unul pentru fiecare parte.

Achizitor

PLASTIFLEX S.R.L.

MIHAI CATALIN STOICA

Administrator

Prestator

S.C. S.R.L.

.....

Administrator